



# IGB Automotive

[https://www.bauerhin.com/job/account\\_manager\\_automotive\\_m-w-d\\_2021-03-03/](https://www.bauerhin.com/job/account_manager_automotive_m-w-d_2021-03-03/)

Aufgrund unserer weltweiten Expansion suchen wir für unseren Standort in Gründau in der Abteilung **Vertrieb** einen

## Account Manager Automotive (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Hauptansprechpartner des Kunden in allen relevanten Bereichen
- Effiziente Weiterentwicklung der Volumen-/Umsatzziele
- Selbstständige Angebotsbearbeitung, Kalkulation und Verkaufspreisermittlung, Preisverhandlung und Vertragsabschluss
- Durchführen von Kundenpräsentationen
- Planung und Überwachung von internationalen kundenspezifischen Projektentwicklungen, vom Erstmuster bis hin zum Serienanlauf
- Führung des fachübergreifenden Projektteams

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, Maschinenbau oder Betriebswirtschaft mit starker technischer Affinität
- 3-5 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren verantwortlichen Position im Vertrieb und Projektmanagement, idealerweise gewonnen bei einem Automobilzulieferer
- Offen, kontaktfreudig, gute Umgangsformen und Gesprächsführung
- Sicheres Auftreten bei Kunden – und Produktpräsentationen
- Sicherer Umgang mit modernen EDV-Werkzeugen (MS-Office, Excel, PPT, etc.)
- Deutsch, Englisch verhandlungssicher, Französisch wünschenswert

### Wir bieten

- Anspruchsvolle Tätigkeit im Automotive-Umfeld mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten
- Umfangreiches Einarbeitungsprogramm bei dem Sie unsere Produkte, Abläufe und Prozesse kennenlernen
- Zusammenarbeit mit einem globalen, motivierten und erfolgreiche Team
- Sicheren Arbeitsplatz in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Leistungsorientierte Vergütung, 30 Tage Urlaub/a, Gleitzeit, betriebliche Altersversorgung
- Großes Weiterbildungsangebot

Als Account Manager führen Sie Ihre Projekte von der Akquisition über den Entwicklungsauftrag bis zur Serienreife. In enger Zusammenarbeit mit Konstruktion, Musterbau und Prüflabor steuern Sie die kundenspezifischen Projekte und koordinieren die verschiedenen Herausforderungen mit unseren Kunden und internen Fachabteilungen. Sie werden von erfahrenen Kollegen eingearbeitet, kennen nach kurzer Zeit die Anforderungen und verstehen es, diese positiv umzusetzen. Mit Ihrer offenen, kommunikativen Art und überzeugenden Auftreten fällt es Ihnen leicht Kundenkontakte aufzubauen und weiterzuentwickeln. Ihre

### Arbeitgeber

I.G. Bauerhin GmbH

### Start Anstellung

sofort

### Dauer der Anstellung

unbegrenzt

### Arbeitsort

Wiesenstraße 29, 63584, Gründau, Deutschland

### Veröffentlichungsdatum

3. März 2021

Arbeitsweise ist strukturiert und ergebnisorientiert. Durch Ihre persönliche Integrität leisten Sie einen wichtigen Beitrag zum positiven Unternehmensimage.

**Interessiert?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

**Ansprechpartnerin:**

Frau Cornelia Arend

Tel.: 06051 826-202

[Karriere@bauerhin.com](mailto:Karriere@bauerhin.com)