



IGB Automotive

https://www.bauerhin.com/job/junior_account_manager_automotive_m-w-d/

Aufgrund unserer weltweiten Expansion suchen wir für unseren Standort in Gründau in der Abteilung **Vertrieb** einen

Junior Account Manager Automotive (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Ansprechpartner des Kunden in allen relevanten Bereichen
- Unterstützung bei der Angebotsbearbeitung, Kalkulation und Verkaufspreisermittlung
- Durchführen von Kundenpräsentationen
- Planung und Überwachung von kundenspezifischen Projektentwicklungen, vom Erstmuster bis hin zum Serienanlauf
- Führung des fachübergreifenden Projektteams

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik, Maschinenbau oder Betriebswirtschaft mit starker technischer Affinität
- 1-3 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Vertrieb und Projektmanagement, idealerweise gewonnen bei einem Automobilzulieferer
- Offen, kontaktfreudig, gute Umgangsformen und Gesprächsführung
- Sicheres Auftreten bei Kunden – und Produktpräsentationen
- Sicherer Umgang mit modernen EDV-Werkzeugen (MS-Office, Excel, PPT, etc.)
- Deutsch, Englisch verhandlungssicher

Wir bieten

- Anspruchsvolle Tätigkeit im Automotive-Umfeld mit vielfältigen Entwicklungsmöglichkeiten
- Umfangreiches Einarbeitungsprogramm bei dem Sie unsere Produkte, Abläufe und Prozesse kennenlernen
- Zusammenarbeit mit einem globalen, motivierten und erfolgreiche Team
- Sicheren Arbeitsplatz in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Leistungsorientierte Vergütung, 30 Tage Urlaub/a, Gleitzeit, betriebliche Altersversorgung
- Großes Weiterbildungsangebot

Als Junior Account Manager führen Sie kleinere Projekte von der Akquisition über den Entwicklungsauftrag bis zur Serienreife. In enger Zusammenarbeit mit Konstruktion, Musterbau und Prüflabor steuern Sie die kundenspezifischen Projekte und koordinieren die verschiedenen Herausforderungen mit unseren Kunden und internen Fachabteilungen. Sie werden von erfahrenen Kollegen eingearbeitet, kennen nach kurzer Zeit die Anforderungen und verstehen es, diese positiv umzusetzen. Mit Ihrer offenen, kommunikativen Art und überzeugenden Auftreten fällt es Ihnen leicht Kundenkontakte aufzubauen und weiterzuentwickeln. Ihre Arbeitsweise ist strukturiert und ergebnisorientiert. Durch Ihre persönliche Integrität leisten Sie einen wichtigen Beitrag zum positiven Unternehmensimage.

Arbeitgeber

I.G. Bauerhin GmbH

Start Anstellung

sofort

Dauer der Anstellung

unbegrenzt

Arbeitsort

Wiesenstraße 29, 63584, Gründau, Deutschland

Veröffentlichungsdatum

3. März 2021

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Ansprechpartnerin:

Frau Cornelia Arend

Tel.: 06051 826-202

Karriere@bauerhin.com